

Vergütungsplan für Vertriebspartner des SourceWeb Exchange:

Wechselkursoptimierung in Bolivien

Einleitung:

Der SourceWeb Exchange bietet Vertriebspartnern eine attraktive Möglichkeit, Einnahmen durch die Vermittlung von Kunden zu erzielen. Als Vertriebspartner profitieren Sie von einem klar strukturierten und lukrativen Vergütungsmodell.

Die Mindesteinzahlung, um den Aufwand sinnvoll zu gestalten, beträgt 100 USD, Euro, Schweizer Franken oder Britische Pfund.

Vergütungsdetails:

1. Provision:

- **Höhe der Provision:**
Vertriebspartner erhalten **20% Kommission** auf jede Transaktion, die ihre geworbenen Kunden tätigen.
- **Berechnung der Provision:**
Die 20% basieren auf der Servicegebühr, die SourceWeb Exchange von der jeweiligen Transaktion erhält.

2. Auszahlung:

- **Zyklus:**
Provisionen werden monatlich ausgezahlt.
- **Mindestbetrag für Auszahlung:**
Provisionen werden ab einem Betrag von **100 EUR/USD/GBP/CHF** ausgezahlt. Sollte der Betrag darunter liegen, wird er auf den nächsten Monat übertragen.
- **Auszahlungsmethoden:**
 - Banküberweisung
 - PayPal
 - Kryptowährungen
 - Barauszahlung

3. Nachverfolgung von Kunden und Transaktionen:

- **Hinweis zur ersten Bestellung und Vermittlungszuordnung.**
Bei der ersten Bestellung oder Einzahlung gibt der Käufer über die folgenden Links: <https://pay-usd.sourceweb.cloud> oder <https://pay-euro.sourceweb.cloud> im Feld "Facilitator of this Deal" seinen Vermittlernamen ein.
Diese Angabe ist notwendig, damit wir den Käufer dem entsprechenden Vermittler zuordnen können. Dadurch wird sichergestellt, dass die Vermittlungsprovision korrekt dem Vermittler gutgeschrieben wird.
Nach dieser erstmaligen Zuordnung bleibt die Information gespeichert, und der Vermittler erhält zukünftig automatisch die Provision für alle weiteren Bestellungen oder Einzahlungen des Käufers. Bitte achten Sie darauf, den Namen korrekt und vollständig einzutragen, um eine reibungslose Abwicklung sicherzustellen.

Hinweis zur Zuordnung bei Einzahlungen außerhalb der angegebenen Links.

Sollte die Einzahlung außerhalb der oben genannten Links erfolgen, ist es ausreichend, wenn der Vermittler uns über unser Business-WhatsApp darüber informiert, dass der Käufer von ihm stammt.

Die Information kann ganz einfach über unsere WhatsApp-Rufnummer +44 7858 827 067 mitgeteilt werden. Bitte geben Sie dabei die relevanten Details an, um die Zuordnung korrekt durchführen zu können.

Auch in diesem Fall wird die Zuordnung gespeichert, und der Vermittler erhält zukünftig automatisch die Vermittlungsprovision für alle weiteren Bestellungen oder Einzahlungen des Käufers.

Wir bitten Sie sicherzustellen, dass diese Information rechtzeitig übermittelt wird, damit eine reibungslose Zuordnung gewährleistet werden kann.

4. Voraussetzungen für Vertriebspartner:

- **Registrierung:**
Vertriebspartner müssen sich über den folgenden Link registrieren:
<https://sw.direct/contract/swe/en/>
- **Vertrag:**
Ein offizieller Vertriebsvertrag muss unterzeichnet werden, um sicherzustellen, dass alle Parteien die Bedingungen verstehen und einhalten.
- **Einhaltung der Richtlinien:**
Vertriebspartner verpflichten sich, die Werbe- und Vertriebsmethoden gemäß den Vorgaben von SourceWeb Exchange durchzuführen, um sicherzustellen, dass alle Kunden rechtlich und ethisch korrekt geworben werden.

5. Beispielrechnung

Hinweis zur Berechnung der Transaktionsgebühr

Die Transaktionsgebühr wird individuell berechnet und hängt von der Höhe der Einzahlung ab. Der genaue Wechselkurs und die Summe, die der Käufer erhält, werden direkt mit dem Kunden vereinbart.

Dabei bleibt eine Differenz von mindestens 20% der Einzahlungssumme als Gewinn bei SourceWeb. Dieser Prozentsatz stellt den Mindestbetrag dar, der SourceWeb als Einnahme aus der Transaktion verbleibt.

Bitte beachten Sie, dass individuelle Absprachen je nach Einzahlungsbetrag und Konditionen möglich sind. Für weitere Fragen oder Details zur Vereinbarung stehen wir Ihnen jederzeit zur Verfügung.

Ein von Ihnen geworbener Kunde tätigt eine Transaktion mit einer Transaktionsgebühr von 500 USD.

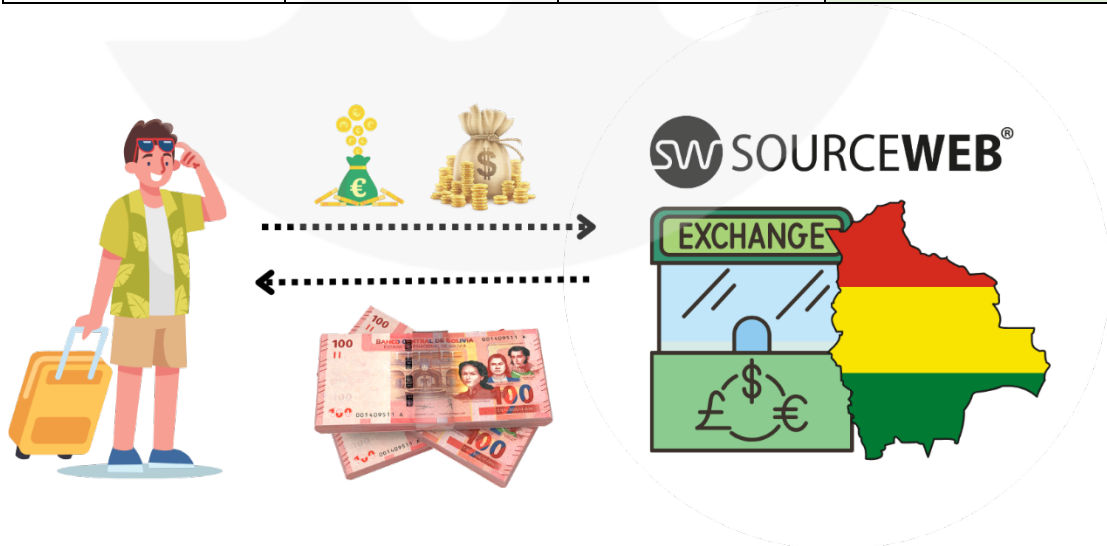
Ihre Provision: 20% von 500 USD = 100 USD.

Bei mehreren Kunden und höheren Transaktionen steigt Ihre Provision entsprechend.

In der Regel wird derselbe Kunde fortlaufend weitere Einzahlungen bei uns durchführen. Dadurch wird sichergestellt, dass alle zukünftigen Transaktionen ebenfalls gemäß der vereinbarten Konditionen abgewickelt werden.

Beispielhafte Preisstaffel der Verdienstmöglichkeiten inkl. Vermittlungsgewinn

Einzahlungsbetrag (€/€)	20% Mindestgewinn (SourceWeb) (€/€)	Verbleibender Betrag (Käufer) (€/€)	Vermittlungsgewinn (20% von SourceWeb-Gewinn) (€/€) – Sie erhalten
100	20	80	4
500	100	400	20
1.000	200	800	40
5.000	1.000	4.000	200
10.000	2.000	8.000	400
50.000	10.000	40.000	2.000
100.000	20.000	80.000	4.000



6. Vorteile für Vertriebspartner:

- **Hohe Verdienstmöglichkeiten:** Dank der 20% Kommission.
- **Flexibilität:** Arbeiten Sie von überall aus und bestimmen Sie Ihre eigene Arbeitszeit.
- **Unterstützung:** Sie erhalten von SourceWeb alle nötigen Marketingmaterialien und technischen Hilfsmittel.

Jetzt Partner werden und vom Erfolg des SourceWeb Exchange profitieren.
Für Fragen oder Unterstützung wenden Sie sich bitte an unser Team:

Geschäfts-WhatsApp: +44 7858 827 067

E-Mail: ceo@sourceweb.com

Wir freuen uns darauf, von Ihnen zu hören. Bis bald.

Mit freundlichen Grüßen,

Lukas Günther Teissl



Geschäftsführer der SourceWeb Informatics AG

- Tochter der SourceWeb Group
- Vorstandsvorsitzender: [Klicke hier](#)
- Video: [Warum SourceWeb](#)

--

Büro Zentrale London: +44 20 3769 3404

Büro Zentrale Berlin: +49 30 2178 0207

Büro Zentrale Wien: +43 720 775 114

Mobile: +43 660 8064 600

Business WhatsApp: +44 78 5882 7067

Fax: +49 30 2218 7012

Skype: sourceweb